

MAGNA

LICITAÇÕES PÚBLICAS

COMO VENDER AO GOVERNO E **AUMENTAR** **SEU FATURAMENTO** EM 40%

Guia Definitivo de Dispensa Eletrônica



Termo de Responsabilidade

Durante os oito anos em que trabalhamos no setor público e desde meados de 2016 prestando consultoria a empresas privadas ajudando-os a venderem seus produtos ou serviços ao Governo, aprendemos uma série de “sacadas” interessantes a respeito do assunto. Tudo que você vai ler neste livro são frutos das nossas experiências profissionais nesta área. Embora tenhamos nos esforçado ao máximo para garantir a precisão e a mais alta qualidade dessas informações, de forma que todas as técnicas e métodos aqui ensinados sejam altamente efetivos para qualquer pessoa que esteja disposta a aprender e a colocar o esforço necessário para aplicá-los, não nos responsabilizamos por eventuais erros ou omissões caso ocorram. Além disso, em nenhum momento existe a intenção de difamar, desrespeitar, insultar, humilhar ou menosprezar você, leitor, ou qualquer outra pessoa, cargo ou instituição.

Caso você acredite que alguma parte deste guia seja de alguma forma desrespeitosa ou indevida, e deva ser removida ou alterada, você pode entrar em contato conosco por meio do e-mail alunos@magnalicitacoes.com

Direitos Autorais

Este material está protegido por leis de direitos autorais. Todos os direitos sobre o mesmo são reservados. Você não tem permissão para vender, distribuir gratuitamente ou ainda copiar ou reproduzir integralmente ou parcialmente o conteúdo deste guia em sites, blogs, jornais ou quaisquer outros veículos de distribuição e mídia. Qualquer tipo de violação dos direitos autorais estará sujeito a ações legais.

SOBRE OS AUTORES

Bruno Garcia

Nasci em São Paulo – SP em 1989. Venho de família humilde da periferia de São Paulo, tudo que conseguimos na vida foi com muita dedicação e trabalho.

Aos 19 anos entrei para o Exército brasileiro onde por oito anos atuei como funcionário público. A primeira unidade em que servi situava-se na cidade de Lins –SP, aproximadamente 500 km da capital. Pra mim foi uma experiência incrível, afinal eu nunca havia morado sozinho antes. Fazer as compras no supermercado, pagar as contas, cozinhar e até mesmo fazer a faxina de minha casa agora faziam parte de minha rotina e aquilo foi o ponto inicial para meu crescimento pessoal. No batalhão eu assumi a função de encarregado das compras e almoxarifado.

Após um ano trabalhando ali, fui transferido pra cidade de Campinas – SP. No quartel daqui passei os outros sete anos trabalhando com Licitações e Aquisições de bens e serviços para sete unidades militares diferentes. A cada ano recebíamos aproximadamente onze milhões de reais em verbas com a qual tinha de confeccionar os processos licitatórios, fazer a distribuição e gestão desse dinheiro de forma proporcional às unidades subordinadas administrativamente ao meu quartel. Durante este período, fui o militar encarregado dessa função que era de extrema confiança de meus superiores pelo volume de “verbas” que nossa unidade recebia. Esta etapa de minha vida foi de extrema importância para meu amadurecimento profissional. Naquela unidade muito aprendi sobre licitações públicas, formas que o governo utiliza para comprar seus bens e contratar serviços, pude usufruir de cursos técnicos em locais renomados da Administração Pública como a Escola de Administração Fazendária - ESAF, Inspeção de Contabilidade e Finanças do Exército, dentre outros. Sem esquecer do conhecimento adquirido pela vivência do dia a dia é claro. Além disso, tive o privilégio de integrar a equipe responsável pelas finanças e compras em grandes operações de paz onde nossa unidade atuou, tais como HAITI - Minustah, complexos da Maré e do Alemão, ambos na cidade do Rio de Janeiro e também na Copa do Mundo FIFA 2014.

Naquele local eu passei bons anos de minha vida e fui muito feliz. Com o tempo passei a perceber que muitos empresários compareciam ao quartel para tirar suas dúvidas relacionadas a processos licitatórios. Essa demanda foi aumentando com o tempo e naquele momento eu vi uma oportunidade passando bem na minha frente. Finalmente em 2016 eu saí do exército e abri meu negócio próprio a fim de atender esta demanda e auxiliar empresários a realizarem seu desejo, vender para Órgãos Públicos. Assim surgiu a Magna Licitações Públicas.



Atualmente, além de nossa empresa de consultoria, temos mais 2 negócios abertos. Um visa vender nossos próprios produtos ao Governo, a Imperium HB, e a outra empresa é focada em desenvolver sistemas para auxiliar licitantes em seu dia a dia vendendo ao Governo.

Henrique Serra

Nasci em 07 de agosto de 1990 e assim como o Bruno não venho de família rica, porém fui criado com muito amor pelos meus pais.

Em 2009 ingressei na carreira militar. Em 2010 ao chegar em Campinas, assumi a Seção de licitações e Contratos, onde por toda minha carreira no funcionalismo público permaneci. Sou pregoeiro desde 2009 e realizei diversas licitações e trabalhos sobre o assunto. Destacam-se as licitações para atender a Missão de Paz no Haiti (Minustah), Operação Arcanjo III e VI (Morro do Alemão), Operação São Francisco (Complexo da Maré) e o Grupo de trabalho para licitações compartilhadas na AGU-SP, sendo esse um projeto piloto elogiado por Brasília onde há planos para expandir para todo o Brasil. Após alguns anos, fui me especializando na área, fazendo cursos e estudando por conta própria, foi quando tive o privilégio de ser chamado pela Escola de Administração Fazendária (ESAF-SP) para realizar um curso sobre Pregão Eletrônico. Ao término daquele curso, me senti realizado profissionalmente e pessoalmente, não apenas pelo reconhecimento na área, mas também por conseguir ajudar outras pessoas. A partir daquele momento me despertou a vontade de abrir uma empresa focada em licitações. Conciliado a isso, recebi o convite de Bruno Garcia para integrar a Magna Licitações o qual aceitei com o intuito de realizar novos objetivos pessoais.

**JUNTOS NOSSA MISSÃO É LHE ENSINAR COMO FECHAR R\$ 100 MIL EM 30 DIAS
VENDENDO AO GOVERNO.**

NÓS ACREDITAMOS QUE VOCÊ TAMBÉM POSSA CONSEGUIR. VAMOS LÁ?



ÍNDICE

1. O que é o mercado de vendas ao Governo e como você pode utilizá-lo para aumentar o faturamento de sua empresa	
a. O que é Licitação?.....	10
b. Quais são as leis e normas que regem as licitações?.....	10
c. Modalidades de licitação.....	11
i. Concorrência.....	12
ii. Pregão.....	12
d. Critérios de Julgamento.....	12
i. Menor Preço.....	12
ii. Maior desconto.....	12
iii. Melhor Técnica.....	13
iv. Técnica e Preço.....	13
v. Maior Lance ou Oferta.....	13
e. Quem pode vender ao Governo?.....	13
f. Documentação necessária.....	14
g. Habilitação jurídica.....	14
h. Regularidade fiscal e trabalhista.....	15
i. Qualificação técnica.....	15
j. Qualificação econômico-financeira.....	16
k. Como aumentar o faturamento de sua empresa?.....	17
l. A Piscininha.....	21
2. Como cadastrar sua empresa no sistema de compras do Governo Federal e operar uma Dispensa Eletrônica na prática do início ao fim	
a. Cadastro no Gov.br.....	33
b. Cadastro no SICAF.....	35
c. Sistema Comprasnet – SIASG.....	37
d. Como encontrar Dispensas Eletrônicas.....	40
e. Como cadastrar suas propostas.....	42
f. Como participar de Dispensas Eletrônicas na prática.....	43
g. Conclusão.....	46



COMO USAR ESTE LIVRO

Se você está lendo nosso conteúdo é quase certo de que você se enquadra em uma das situações abaixo:

1. Você não tem conhecimento algum a respeito de compras governamentais e precisa aprender tudo do zero;
2. Você já ouviu falar sobre vender ao Governo, porém não sabe executar a parte prática devido à falta de capacitação técnica.

Pensando nisso, dividimos este livro em duas partes.

Parte 1: O que é o mercado de vendas ao Governo e como você pode utilizá-lo para aumentar o faturamento de sua empresa ou criar uma renda

Aqui você irá aprender um pouco sobre o mercado das compras públicas, os procedimentos administrativos que o governo utiliza para efetuar suas compras e contratações, as leis que regem as contratações públicas, as modalidades e tipos de licitações, quais tipos de empresas que podem vender ao Governo, documentação exigida para participar e por fim, mas não menos importante, qual a melhor maneira de você dar seus primeiros passos nas vendas ao Governo. Qual a forma adequada pra você vender e aumentar seu faturamento mesmo que você não tenha experiência alguma neste segmento.

Apesar de saber que ninguém gosta de ler teorias, tentamos resumir ao máximo o conteúdo de modo que não se torne uma leitura cansativa.

Agora se você pretende viver de licitação pública, seja como fornecedor ou consultor, é de suma importância que você busque um aperfeiçoamento profissional avançado, afinal licitação é um excelente mercado, porém é necessário saber ganhar EXCELENTES contratos. Não basta vencer, tem que vencer bem! Mais sobre isso falaremos ao longo deste livro.



Parte 2: Como cadastrar sua empresa no sistema de compras do Governo Federal e como participar de dispensas eletrônicas na prática do início ao fim.

Aqui você aprenderá a credenciar sua empresa no Sistema de Cadastramento Unificado de Fornecedores (SICAF), requisito obrigatório para vender no portal do Comprasnet.

Em seguida veremos como encontrar oportunidades de vendas aí pra sua empresa. Neste e-book falaremos apenas das compras governamentais que acontecem no portal do Comprasnet (Gov.br/compras), o mercado é bem mais amplo que isso, contemplando diversos outros portais eletrônicos de compras governamentais.

Você encontrará também um Guia ensinando o passo a passo de como operar uma dispensa eletrônica no Comprasnet, desde o cadastramento de sua proposta no portal até o término da fase de lances.

Agora, antes de começar, eu gostaria de lhe pedir algumas coisas importantes pra gente...

Inscreva-se em nosso canal no Youtube

<http://bit.ly/ytmagna>



Curta nossa página do Facebook:

<http://bit.ly/facemagna>



Siga nosso perfil no Instagram:

<http://bit.ly/instamagna>



Faça parte de nosso canal no Telegram:

<http://bit.ly/31PODls>



DICA DE EXPERT

O seu aprendizado e desenvolvimento é diretamente proporcional ao foco e à imersão que você coloca no que quer aprender. Isso não vale só para Licitações e Empreendedorismo, mas para qualquer coisa que você decida aprender ou masterizar.



Quase que diariamente postamos conteúdos de valor para seu negócio a respeito de compras públicas. E o mais importante de tudo, leia, aprenda e APLIQUE!



Magna Assessoria e Consultoria em Licitações Públicas
<https://www.magnalicitacoes.com.br/>
(19) 9 8899-4173 / 9 9411-2293
alunos@magnalicitacoes.com

PARTE 1

O QUE É O MERCADO DE VENDAS AO GOVERNO E COMO VOCÊ PODERÁ UTILIZÁ-LO PARA AUMENTAR O FATURAMENTO DE SUA EMPRESA OU CRIAR UMA RENDA

O QUE É LICITAÇÃO?

Licitação é o processo administrativo feito pelo Poder Público com o objetivo de realizar compras e contratações necessárias à sua finalidade. O processo de licitação pode ter como objetivo a compra de materiais de escritório, materiais de consumo, materiais de construção, produtos de informática, uniformes, gêneros alimentícios, veículos, peças automotivas e etc, ou para a contratação de prestação de serviços como controle de vetores e pragas, portaria, limpeza, manutenção de ar condicionado, locação de impressoras, serviços de engenharia, de obras, serviços de consultoria e etc.

A Administração Pública dos 03 Poderes (Executivo, Legislativo e Judiciário), e seus respectivos Órgãos e Entidades Públicas realizam licitações. As chamadas Estatais (Empresas Públicas e Sociedades de Economia Mista) também fazem licitações para aquisição de bens e contratação de serviços. Trata-se de um processo administrativo regido por lei, que permite que empresas interessadas em vender ao Poder Público possam participar da licitação, com o objetivo de disputar o fornecimento de mercadorias ou prestação de serviços.

O processo licitatório é presidido por um servidor público, na pessoa do Presidente da Comissão de Licitações ou pelo Pregoeiro (no caso da licitação na modalidade de Pregão), que está vinculado a toda legislação relativa ao assunto e cuja desobediência consiste em infração administrativa ou criminal.

QUAIS SÃO AS LEGISLAÇÕES E NORMAS QUE REGEM AS LICITAÇÕES?

As principais legislações que regem os processos de licitação são: Constituição Federal de 1988, lei nº 14.133/2021 e lei nº 13.303/2016, além



de toda a legislação correlata e dos Princípios previstos na Constituição Federal: Legalidade, Impessoalidade, Moralidade, Publicidade e Eficiência.

Estados, Municípios e entidades da Administração Pública indireta também podem criar suas próprias leis e regulamentos, desde que não contrariem a Lei nº 14.133/2021, a lei geral de licitações.

Podemos citar também a lei complementar nº 123/2016 que trata sobre o tratamento diferenciado e favorecido a ser dispensado às MEI, ME, EPP e Cooperativas. Esta legislação consiste no Estatuto das Microempresas e Empresas Pequeno Porte, sobre o qual falamos com mais detalhes em nosso blog.

Também não podemos esquecer das decisões de Tribunais e de instâncias superiores do Judiciário, que dão origem à jurisprudência por meio da interpretação da lei. A jurisprudência pode ser utilizada para a elaboração de recursos e defesas administrativas nas licitações.

Conhecer as regras sobre licitações é trabalho por se tratar de um universo próprio de leis, porém o tempo dedicado à participação nos certames e o conhecimento jurídico relativo ao assunto é essencial para quem deseja licitar. Por este motivo, algumas empresas optam por fazer treinamentos especializados em compras governamentais para ganharem tempo no aprendizado ou contratar pessoal qualificado para seu quadro de funcionários, como um analista de licitações ou uma consultoria em licitações públicas, por exemplo.

MODALIDADES DE LICITAÇÃO

As licitações são divididas nas seguintes modalidades: Concorrência, Pregão, Concurso, Leilão e Diálogo Competitivo. As diferenças entre as modalidades são as particularidades do procedimento adotado em cada uma e o objeto da contratação a ser feita. **A modalidade mais comum é o Pregão**, que pode ser Presencial ou Eletrônico, sendo que neste último caso o processo licitatório ocorre por meio da Internet, com a utilização de recursos de tecnologia da informação.



Concorrência: modalidade de licitação para contratação de bens e serviços especiais e de obras e serviços comuns e especiais de engenharia, pode ser presencial ou eletrônica e o critério de julgamento poderá ser:

- a) menor preço;
- b) melhor técnica ou conteúdo artístico;
- c) técnica e preço;
- d) maior retorno econômico;
- e) maior desconto

Pregão: Pode ser realizado na forma eletrônica ou presencial. É a modalidade de licitação mais utilizada para aquisição de bens e contratação de serviços comum. Ao contrário de um leilão, no pregão ganhará quem oferecer um menor valor pelo produto/ serviço licitado. O critério de julgamento poderá ser o de menor preço ou o de maior desconto.

Existem mais três modalidades de licitação que não explicaremos nesse material por não ser nosso foco no momento. São elas: **Concurso, Diálogo Competitivo e Leilão.**

CRITÉRIOS DE JULGAMENTO

Os critérios de julgamento são: menor preço, maior desconto, melhor técnica ou conteúdo artístico, técnica e preço e maior lance.

Menor Preço: Será julgada a proposta mais vantajosa para a administração pública na questão financeira. Dessa forma, ganha a proposta que tiver menor preço e cumprir todos os requisitos do edital.

Maior Desconto: Na aplicação desse critério, o menor preço é apurado em razão de desconto oferecido pelos licitantes sobre o parâmetro de preços definido pela Administração Pública no ato convocatório. Ex.: maior desconto em relação à tabela audatex.



Melhor Técnica: Considerará exclusivamente as propostas técnicas ou artísticas apresentadas pelos licitantes.

Técnica e Preço: Considerará a maior pontuação obtida a partir da ponderação das notas atribuídas aos aspectos de técnica e de preço da proposta.

Maior Lance: Critério utilizado exclusivamente para a modalidade **leilão**.

QUEM PODE VENDER AO GOVERNO?

Qualquer tipo de empresa poderá vender ao Governo, desde uma empresa de grande porte já consolidada no mercado até uma MEI, ME, EPP e Cooperativas iniciantes, que por sua vez ainda possuem vantagens em relação às de maior porte, respeitando o que diz a Lei Complementar nº 123/2006 à qual concede privilégios para esse porte de empresa em contratações com o Governo.

Para participar das compras Governamentais a sua empresa deverá estar regularizada, legalizada e em dia com todas as suas obrigações tributárias e trabalhistas. Na habilitação das empresas, o Poder Público analisa quatro aspectos os quais são necessários estarem em dia:

- ✓ Constituição Jurídica
- ✓ Regularidade Fiscal e Trabalhista (Federal, Estadual e Municipal)
- ✓ Situação Econômico-financeira
- ✓ Qualificação Técnica

Para cada um destes tópicos a Lei nº 14.133/21 estabelece critérios que devem ser atendidos integralmente, como veremos abaixo.



DOCUMENTAÇÃO NECESSÁRIA

Reunir toda a documentação necessária é o primeiro passo para quem pretende vender ao Governo. Antes de citarmos a documentação exigida para o cadastro, é importante diferenciar o que são documentos de Habilitação e de Qualificação:

Habilitação: São os documentos que comprovam que a empresa atende aos critérios mínimos para participação nos processos de compras. Sem essa documentação é impossível participar do certame.

Qualificação: Demonstram a qualificação e diferenciais de cada empresa: atestados, certificações, diplomas da equipe técnica etc. Em alguns processos de compras públicas essa documentação não é obrigatória, porém é melhor que você as tenha.

HABILITAÇÃO JURÍDICA

Essa documentação tem por finalidade demonstrar a existência legal da empresa, a legitimidade de sua representação e sua aptidão para assumir obrigações com a Administração Pública. Os documentos exigidos variam de acordo com o tipo de empresa:

- ✓ **Cédula de Identidade;**
- ✓ **Registro Comercial**, no caso de empresa individual;
- ✓ **Ato constitutivo, estatuto ou contrato social em vigor**, devidamente registrado no caso de sociedade comercial. Caso seja uma sociedade por ações, é necessário que esteja acompanhado dos documentos da eleição de seus administradores;
- ✓ **Inscrição do ato constitutivo**, no caso de sociedades civis, acompanhada de prova de diretoria em exercício;



- ✓ **Decreto de autorização** em se tratando de empresa ou sociedade estrangeira em funcionamento no país, e **ato de registro ou autorização para funcionamento** expedido pelo órgão competente.

REGULARIDADE FISCAL E TRABALHISTA

Essa documentação demonstra que a empresa está em dia com suas obrigações tributárias e trabalhistas. São elas:

- ✓ Prova de inscrição no Cadastro Nacional de Pessoa Jurídica;
- ✓ Certidão Negativa de Débitos Relativos aos Tributos Federais e à Dívida Ativa da União;
- ✓ **Prova de Regularidade com a Fazenda Estadual:** CND emitida pelas Secretarias das Fazendas Estaduais;
- ✓ **Prova de Regularidade com a Fazenda Municipal:** CND emitida pelas Secretarias Municipais da Fazenda ou de Finanças do município sede da empresa;
- ✓ Certificado de Regularidade com o FGTS;
- ✓ Certidão Negativa de Débitos Trabalhistas;
- ✓ Certidão Simplificada da Junta Comercial de seu estado.

QUALIFICAÇÃO TÉCNICA

São os documentos com os quais a empresa irá demonstrar total capacidade de entregar o produto/serviço que está sendo licitado, compatíveis em características, quantidades e prazos.

São eles:

- ✓ Registro ou inscrição na entidade profissional competente;
- ✓ Atestados de Capacidade Técnica- Operacional, em nome da empresa licitante;
- ✓ Atestados de Capacidade Técnica Profissional, em nome dos profissionais que compõem a equipe da empresa;



- ✓ Comprovação de vínculo dos profissionais listados na equipe técnica com a empresa licitante.

Esse tipo de documentação, na maioria das vezes, gera muitas dúvidas aos licitantes devido a sua complexidade. Nós falamos tudo a respeito dela em nossos cursos, como montar a documentação, como obter as certidões, etc.

Para saber como obter um testado de capacidade técnica [clique aqui](#) e veja nosso vídeo sobre o tema.

QUALIFICAÇÃO ECONÔMICO – FINANCEIRA

É através desta documentação que você irá demonstrar ao órgão público que sua empresa terá condições de fornecer os produtos/serviços ofertados. Isso se dá devido ao fato da Administração Pública só efetuar o pagamento após a completa entrega do material/serviço (em alguns casos o pagamento poderá ser fracionado). Além disso, em casos muito raros, o pagamento poderá demorar meses para acontecer. Então para vender para órgãos públicos a empresa deverá ter condições financeiras de arcar com todo o custo da produção e logística antes do primeiro recebimento.

Os documentos são os seguintes:

- ✓ Balanço Patrimonial e demonstrações contábeis do último exercício;
- ✓ Certidão Negativa de Falência, Concordata e de execução patrimonial;
- ✓ Índices de Liquidez que comprovam a boa situação da empresa;
- ✓ Capital Social ou Patrimônio Líquido mínimo até o limite de 10% do valor total do contrato (difícil ser exigido!)
- ✓ Garantia de Participação ou Garantia de Proposta: Corresponde ao recolhimento de valor correspondente a 5% do contrato a ser licitado. Pode ser recolhido através de caução em dinheiro ou títulos da dívida pública; seguro-garantia ou fiança bancária. É devolvida aos licitantes não selecionados 30 dias após a homologação do processo



Para auxiliá-lo, preparamos um checklist em PDF da documentação mais exigida nos editais de licitação de forma que seja mais fácil a visualização. Você poderá baixar nosso conteúdo [clikando aqui](#).

COMO AUMENTAR O FATURAMENTO DE SUA EMPRESA VENDENDO AO GOVERNO?

Você pode fazer negócios com o Governo de duas maneiras: através das dispensas eletrônicas, que são pequenas aquisições que o Governo faz diariamente e também participando de licitações públicas. Tudo isso atuando com sua própria empresa ou representando alguma através dos serviços de consultoria ou analista em licitações. Vamos por partes.

A participação em licitações públicas é um meio de aumentar o faturamento da empresa e, conseqüentemente, os lucros. Licitações são processos administrativos através dos quais o Poder Público realiza as suas compras e contratações, conforme você já aprendeu. Por se tratarem de processos públicos, qualquer empresa interessada pode participar de uma licitação, desde que o objeto licitado faça parte do seu ramo de atividades. É através dos processos de licitação que a sua empresa pode vender para Prefeituras, para o Governo do Estado, o Governo Federal, Ibama, INSS, Receita Federal, Embrapa, Tribunais, Delegacias de Polícia, Bancos estatais, Polícia Federal, Forças Armadas, entre outros.

O Brasil é o maior país da América Latina. Somos cerca de 200 mi de habitantes espalhados ao longo dos 26 estados, DF em 5.500 municípios. Em cada um desses municípios existem vários órgãos públicos comprando diversos materiais e contratando serviços todos os dias. E por menor que seja sua cidade, em todos os municípios há pelo menos uma prefeitura, uma delegacia, uma escola e um hospital. Esses órgãos compram e contratam de tudo.

As licitações podem ser destinadas à compra de materiais de escritório, materiais de consumo, materiais de construção, uniformes, gêneros alimentícios, veículos, peças automotivas, produtos de



informática, etc. ou para a contratação de prestação de serviços como controle de vetores e pragas, vigilância patrimonial, portaria, limpeza, manutenção de ar condicionado, locação de impressoras, serviços de engenharia, de obras, serviços de consultoria, serviços gráficos, enfim, o Governo COMPRA DE TUDO!

O Estado brasileiro possui inúmeras obrigações e por este motivo existe uma infinidade de demandas por bens e serviços. Isso permite que empresas de diferentes segmentos de mercado se tornem fornecedoras do Poder Público.

Em nossa constituição federal promulgada em 1988, diz que todo brasileiro tem direito à Educação, saúde e segurança. Cada um dos órgãos públicos já mencionados acima, dentre outros milhares, são obrigados a atender sua população comprando materiais e serviços de modo a garantir esses direitos

Todos os dias são publicadas centenas de oportunidades de vendas ao Governo, seja ele Federal, Estadual ou Municipal. E o melhor de tudo é que o poder público é obrigado a dar publicidade de todas essas oportunidades em diário oficial. Ele literalmente convoca fornecedores interessados a venderem seus produtos ou serviços, basta você possuir os cadastros necessários e participar da disputa. Pode ser que hoje você esteja deixando de ganhar dinheiro com o Governo, mas ainda dá tempo de mudar esse cenário.

Nas contratações públicas a concorrência também é menor, apenas 2% das empresas ativas no Brasil possuem cadastro válido e vendem ao Governo. Como nem todas as empresas de um determinado segmento têm acesso à informação necessária, conhecimento sobre o assunto ou mesmo a cultura de vender ao Poder Público, a quantidade de concorrentes diminui consideravelmente. Sem contar o fato de que existe uma maior rotatividade de produtos e serviços, em razão dos inúmeros processos de compras de vários órgãos públicos espalhados pelo país afora, seja na esfera Federal, Estadual ou Municipal.

Fatores como distância, quantidades, condições de entrega, data e horário do certame também influenciam para que um número maior ou



menor de empresas queira ou não participar da disputa, influenciando no número de fornecedores que irão concorrer por aquela contratação. A vantagem é que uma licitação que seja interessante à sua empresa pode não o ser para outras e vice-versa, o que reduz o número de concorrentes. Isso também vale para as dispensas de licitação.

Talvez você esteja pensando que isso não é pra você, que sua empresa é muito pequena. A boa notícia é que as micro, pequenas empresas e cooperativas tem lugar garantido na participação em licitações públicas, elas possuem inúmeros benefícios dados pelo Governo pra incentivar a participação.

Licitações de até 80 mil reais são exclusivas para participação de micro e pequenas empresas e as que não são exclusivas existe uma cota de 25% reservada para esse tipo de empresa. Além de possuírem prazo extra pra regularizarem documentos e também uma margem que varia entre 5% e 10% de vantagem em relação a empresas maiores. Mas isso é assunto pra uma próxima oportunidade.

Para se ter uma ideia, cerca de 90% dos fornecedores contratados pela Administração Pública Federal são empresas de micro e pequeno porte (fonte: Painel de Compras do Governo Federal).

Os contratos celebrados com a Administração Pública após a participação em licitações podem ser mais duradouros do que os praticados no mercado privado. No caso de prestação de serviços, o Contrato poderá ser prorrogado sucessivamente por iguais períodos, limitados até o máximo de 60 meses.

Existem contratos de todos os tamanhos. Além de existirem licitações de diversos valores, também existem as dispensas de licitação, pequenas aquisições que o Governo faz todos os dias. Uma forma **melhor e mais barata** de ingressar no mercado de vendas ao Governo.

O mundo das dispensas de licitação, foco deste livro, é a porta de entrada ideal pra quem está tendo seu **primeiro contato** com este mercado e quer conhecer um pouco mais do negócio antes de ir para o próximo nível. É perfeito pra você que tem pouco capital neste momento, não tem experiência vendendo ao Governo ou apenas quer ser mais conservador mesmo.



Nós da Magna Licitações carinhosamente chamamos esse mercado de piscininha e você entenderá o porque já já. Aplicando os passos que ensinaremos a seguir, as chances são de que você realmente consiga adentrar no mercado de vendas ao Governo da forma **mais segura** possível, haja vista que você aplicará apenas uma pequena parcela de seu capital e conseguirá manter uma diversificação de seus clientes, não ficando refém de apenas um órgão público. Além disso, essa forma de vender ao Governo te possibilitará resultados **mais rápidos** do que o método tradicional, tendo em vista que as aquisições são certas e imediatas. Em outras palavras, você poderá ver um **aumento de seu faturamento** em uma semana, começando do zero ou não.

Realmente são muitas as vantagens de se fazer negócios com o Poder Público. Nas compras Governamentais, por exemplo, o cliente vem até você. Você não precisa fazer altos investimentos em marketing e estrutura pra atrair compradores, basta pra isso vencer os processos de disputa. Você se dirige ao Órgão Público com a certeza de que ele precisa adquirir o seu produto ou contratar os seus serviços, ao contrário de uma venda convencional no mercado privado onde você tem que gastar milhares de reais com prospecção na esperança de conseguir algum cliente em potencial. Quem já vende pra iniciativa privada continuará vendendo seus mesmos produtos ou serviços, só que agora para um novo cliente.

Quem ainda não tem empresa e vai iniciar do zero, tem a oportunidade de abrir um MEI e começar a vender ao melhor cliente do Brasil utilizando-se dos benefícios dados pelo Governo conforme explicamos anteriormente.

Você não precisará de estrutura nenhuma, economizando aluguel e deslocamento até lá. Não precisará também de estoque, nem do espaço físico e nem do produto, o que lhe poupará capital e gastos com seguros e segurança do armazém e da carga.

Outra coisa que não é necessária é a contratação de um funcionário no início, faça você mesmo, é possível qualquer pessoa aprender a ganhar dinheiro neste mercado. Você começará da melhor forma possível. Com investimento zero.



Quando se faz negócios com o Governo, primeiro você vende, depois compra e entrega seu produto. Por fim a melhor parte, recebe seu dinheiro (isso também vale pra serviços). Além disso, seu pagamento é assegurado pela Lei de Responsabilidade Fiscal, pois o Administrador Público não pode se evadir do adimplemento das obrigações que assume, sob pena de responder por crime de responsabilidade. Existem meios administrativos e judiciais de cobrança do Poder Público, além do fato de que a Administração Pública nunca irá à falência.

A PISCININHA

Faça a seguinte analogia conosco: Quando você está aprendendo a nadar, qual o ambiente ideal pra isso? No mar aberto ou em uma piscina? É bem provável que você tenha optado em começar na piscina, não é mesmo? Alguns preferem aprender diretamente no mar e não tem nenhum problema com isso, mas não é a maioria das pessoas que optam por maiores riscos de início.

Em nossa opinião, vale mais a pena você começar na piscininha. Lá é um ambiente seguro, tranquilo, sem ondas, aquecido, coberto, com salva-vidas, etc. Só que até mesmo na piscininha requer uma certa preparação. Seja na aquisição de um traje, de uma boia, ter alguém que esteja junto contigo lhe ensinando e é claro uma técnica adequada pra que o aprendizado seja mais rápido e efetivo.

A piscina em nossa analogia seria o mundo das dispensas de licitação, que são pequenas aquisições que o Governo faz todos os dias através das dispensas eletrônicas no Comprasnet. Quando um órgão público quer comprar uma garrafa de café, por exemplo, não compensa ele fazer uma licitação pra comprar apenas este material. Além de ser burocrático e custoso levariam dias pra que ele conseguisse sua garrafa de café e às vezes ele precisa disso pra “ontem”. De repente ele depende desse material pra conseguir receptionar uma autoridade num evento que está próximo de ocorrer, por exemplo. A forma que o órgão usa pra comprar este material



mais rapidamente e com burocracia quase zero é através dessas dispensas eletrônicas.

Essa é uma excelente maneira de você dar seus **primeiros passos** nas vendas ao Governo e começar sua construção de riqueza. O fato de serem aquisições de baixo valor e de contratação imediata, tornam este mercado ideal pra quem possui menos ou nenhuma experiência no segmento. O que dá uma maior segurança à você empresário, pois os riscos ali são mínimos.

Outro benefício de começar sua jornada na piscininha é que você não precisará de um capital muito alto de início, haja vista que a maioria das cotações são de baixo valor, na verdade você nem precisa de capital algum, mas disso falaremos mais a frente. Você encontrará oportunidades de vendas de R\$ 50, 300, 700 mas também existe a possibilidade de encontrar algumas mais altas.

O Governo pode adquirir produtos nas dispensas de licitações cujo valor do objeto seja de até R\$ 57.208,30 ou contratar serviços cujo valor não ultrapasse R\$ 114.416,60. Então também existe espaço pra você que gostaria de fazer algumas vendas na casa de milhares de reais.

Veja só esses exemplos de dispensas:

Dispensa Eletrônica N° 7/2022 📄 ⓘ
UASG 170162 - ALFÂNDEGA DA RFB EM FOZ DO IGUAÇU ?
Objeto: Contratação de manutenção de balança rodoviária utilizada nas inspeções na ACI cargas em Dionísio Cerqueira-SC ?
Data limite de entrega de propostas: 10/05/2030 07:59

ⓘ É necessário o aceite do termo e a seleção da declaração de ME/EPP para iniciar o cadastramento das propostas.

Termo de Aceitação. Declaro que cumpro e estou ciente de todas as declarações contidas no termo de aceitação.

Sim Não Declaro, sob as penas da Lei, que não ultrapassei o limite de faturamento e cumpro os requisitos estabelecidos no Art. 3º da Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006, sendo apto a usufruir do tratamento favorecido estabelecido nos artigos 42 ao 49 da referida Lei Complementar.

Itens

1 MANUTENÇÃO E REPARO EM BALANÇAS MECÂNICAS /	Quantidade solicitada 1 Unidade fornecimento UNIDADE	Valor estimado (unitário) R\$ 37.553.330,00 Proposta não cadastrada	▼
---	---	---	---



Dispensa Eletrônica N° 43/2022

UASG 984287 - PREFEITURA MUNICIPAL DE CARMO DO RIO CLARO

Objeto: Aquisição de Soro Fisiológico 0,9%, Frasco de 500 ML e com Tampa Abre e Fecha

Data limite de entrega de propostas: 23/12/2312 07:59



É necessário o aceite do termo e a seleção da declaração de ME/EPP para iniciar o cadastramento das propostas.

Termo de Aceitação. Declaro que cumpro e estou ciente de todas as declarações contidas no termo de aceitação.

Sim Não Declaro, sob as penas da Lei, que não ultrapassei o limite de faturamento e cumpro os requisitos estabelecidos no Art. 3º da Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006, sendo apto a usufruir do tratamento favorecido estabelecido nos artigos 42 ao 49 da referida Lei Complementar.

Itens

1 CLORETO DE SÓDIO	Quantidade solicitada 480 Unidade fornecimento Frasco 500 ML	Valor estimado (unitário) R\$ 10.150,00 Proposta não cadastrada	▼
--------------------	---	--	---

Dispensa Eletrônica N° 398/2022

UASG 158009 - INSTITUTO FEDERAL DO PARANÁ

Objeto: Aquisição de INSUMOS PARA MANUTENÇÃO PREDIAL: IMPORTANTE ESTAR ATENTO AO TERMO DE REFERÊNCIA (EM ANEXO) PARA A ESPECIFICAÇÃO

Data limite de entrega de propostas: 13/03/2023 08:59



É necessário o aceite do termo e a seleção da declaração de ME/EPP para iniciar o cadastramento das propostas.

Termo de Aceitação. Declaro que cumpro e estou ciente de todas as declarações contidas no termo de aceitação.

Sim Não Declaro, sob as penas da Lei, que não ultrapassei o limite de faturamento e cumpro os requisitos estabelecidos no Art. 3º da Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006, sendo apto a usufruir do tratamento favorecido estabelecido nos artigos 42 ao 49 da referida Lei Complementar.

Itens

1 ELETRODUTO	Quantidade solicitada 100 Unidade fornecimento Barra 3 M	Valor estimado (unitário) R\$ 44.500,00 Proposta não cadastrada	▼
2 LUVA ELETRODUTO	Quantidade solicitada 200 Unidade fornecimento Peça 10 UN	Valor estimado (unitário) R\$ 13.240,00 Proposta não cadastrada	▼
3 CURVA ELETRODUTO	Quantidade solicitada 100 Unidade fornecimento Unidade	Valor estimado (unitário) R\$ 34.570,00 Proposta não cadastrada	▼
4 ABRAÇADEIRA	Quantidade solicitada 250 Unidade fornecimento Pacote 10 UN	Valor estimado (unitário) R\$ 1.430,00 Proposta não cadastrada	▼

Dispensa Eletrônica N° 1/2023

UASG 120632 - GRUPAMENTO DE APOIO DE RECIFE

Objeto: Serviço de Regularização e Manutenção em Poço Tubular do Hospital de Aeronáutica de Recife

Data limite de entrega de propostas: 15/03/2023 07:59



É necessário o aceite do termo e a seleção da declaração de ME/EPP para iniciar o cadastramento das propostas.

Termo de Aceitação. Declaro que cumpro e estou ciente de todas as declarações contidas no termo de aceitação.

Sim Não Declaro, sob as penas da Lei, que não ultrapassei o limite de faturamento e cumpro os requisitos estabelecidos no Art. 3º da Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006, sendo apto a usufruir do tratamento favorecido estabelecido nos artigos 42 ao 49 da referida Lei Complementar.

Itens

1 MANUTENÇÃO DE POÇO - TUBULAR	Quantidade solicitada 1 Unidade fornecimento UNIDADE	Valor estimado (unitário) R\$ 33.834.670,00 Proposta não cadastrada	▼
--------------------------------	---	--	---



Magna Assessoria e Consultoria em Licitações Públicas

<https://www.magnalicitacoes.com.br/>

(19) 9 8899-4173 / 9 9411-2293

alunos@magnalicitacoes.com

Assim como essas, outras centenas de dispensas acontecem todos os dias pra você fornecedor ir lá vender seus produtos/ serviços e ganhar dinheiro **umentando seu faturamento em até 45 dias**, que é a média de tempo entre você encontrar uma cotação, vencer, entregar seu produto e receber seu pagamento.

Lembra de quando falei da possibilidade de você começar com capital zero neste mercado? Sem dinheiro nenhum no bolso? Pois bem, por mais estranho que isso pareça, existe sim essa possibilidade quando falamos das vendas ao Governo.

Você já aprendeu que apenas 2% das empresas ativas no Brasil hoje vendem ao Governo, ou seja, os outros 98% dos que não vendem ainda estão por aí espalhadas em cada canto de nosso país sem fazer parte deste mercado. Muitos por nunca terem ouvido falar mesmo, outros já ouviram, mas não sabem como fazer pra explorar todo o potencial desse cliente que é o Governo e outros até já tentaram participar sozinhos, porém por não saberem jogar o jogo tomaram xeque-mate das vendas públicas e nunca mais voltaram. Perderam excelentes oportunidades apenas por não utilizarem a metodologia adequada e estratégias de campeão.

Por este motivo, você que não tem capital algum pra vender seus produtos/ serviços poderá ir atrás dessas empresas e representá-los nos processos de compras do Governo. Vender os produtos/ serviços deles através dos serviços de consultoria/ assessoria e ganhar junto com seu cliente. Você também poderá encontrar um emprego na área de analista de licitação, outra forma de conseguir uma renda vendendo ao Governo. Porém é preciso seguir os passos corretos, ter as ferramentas adequadas e utilizar uma estratégia vencedora pra arrematar as disputas e assinar bons contratos com o Governo ou você também tomará um xeque-mate.

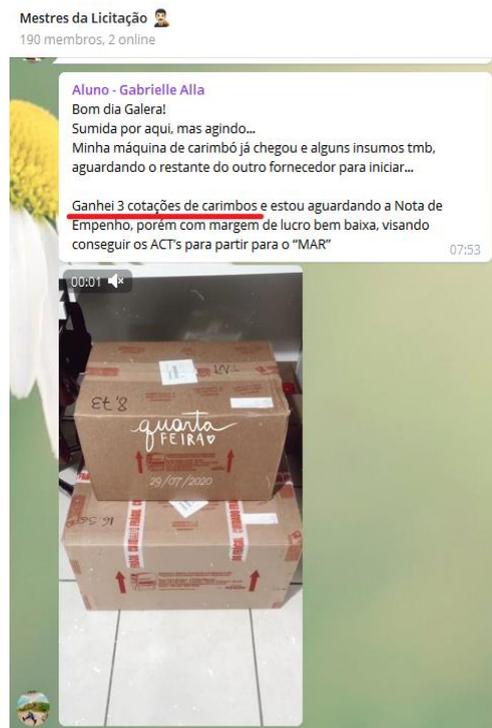
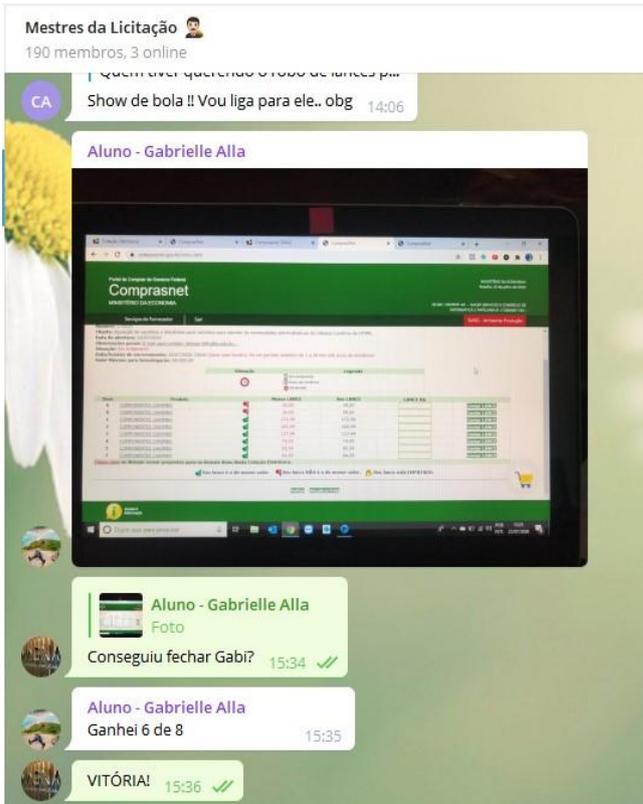




É assim que ensinamos nossos alunos a ganharem dinheiro e alavancarem seus negócios através das compras governamentais. Utilizando a porta de entrada correta e fazendo acontecer seguindo uma metodologia já testada e comprovada, dia a dia, com trabalho, sabedoria, persistência e foco você erguerá seu império também. Isso é possível pra qualquer pessoa, independentemente do nível de escolaridade, condição financeira e seu nível de conhecimento do mercado das compras públicas.

E porque eu sei disso? Porque nossos alunos, pessoas comuns que muitas vezes nunca tinham ouvido falar de compras governamentais foram lá e fizeram. Se eles conseguiram, você também consegue.

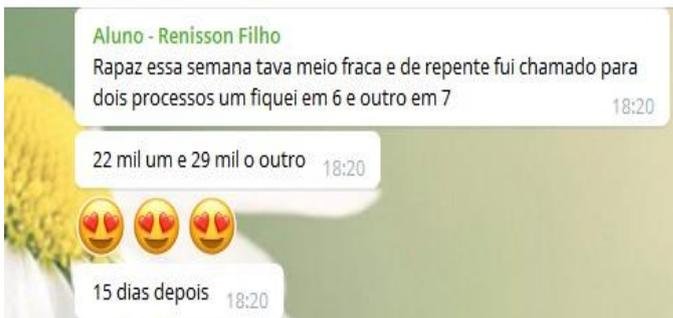






Mestres da Licitação 🧑

190 membros, 3 online



CLASSIFICAÇÃO

Unidade Orçamentária: 19401 FUNDO MUNICIPAL DE ASSISTÊNCIA SOCIAL - FMAS
 Função: 08 Assistência Social
 SubFunção: 244 Assistência Comunitária
 Programa: 0087 PROJETOS ESPECIAIS
 Ação: 2007 Outros Programas e Projetos Complementares
 Natureza Despesa: 33903000 Material de Consumo
 SubElemento: 33903036 Material Hospitalar
 Descrição: 13119919 Transferência de Recursos do Fundo Nacional de Assistência Social - FNAS para ações de combate ao COVID-19
 Centro Custo:

Licitação: Nº 0158/2020 - Dispensável, Art. 4, Caput, da Lei Nº 13.979/2020 (COVID-19)
 Processo: Prazo Liquidação: 0

CONTRATO/ANO	SD/ANO	TIPO	SALDO ANTERIOR	VALOR EMPENHO	SALDO DISPONÍVEL
		Global	355.205,00	29.998,50	325.206,50

HISTÓRICO

AQUISIÇÃO DE MÁSCARAS E LUVAS DESCARTÁVEIS, PARA ATENDER AOS EQUIPAMENTOS SOCIAIS ADMINISTRATIVOS. CONFORME MEMORANDO Nº 42.207/2020 E DISPENSA POR VALOR Nº158/2020

Item	Especificação	Unid	Qtde	Unitário	Total
1	83823 - LUIVA PARA PROCEDIMENTO NÃO CIRÚRGICO, MATERIAL EM LÁTEX 100% NATURAL TAMANHO M	UND	200,0000	46,8500	9.370,0000
2	83824 - LUIVA PARA PROCEDIMENTO NÃO CIRÚRGICO, MATERIAL EM LÁTEX 100% NATURAL, TAMANHO G,	UND	200,0000	46,9000	9.380,0000
3	83825 - MÁSCARA DUPLA CAMADA COM ELÁSTICO, MATERIAL: NÃO TECIDO, COMPOSTO EM 100%	UND	150,0000	74,9900	11.248,5000

V = E NOVE MIL E NOVECENTOS E NOVENTA E OITO REAIS E CINQUENTA CENTAVOS

Data: 03/07/2020

Autorizo o empenho dessa despesa

Cadastrado por: Alessandra Dias Aragão

Essa despesa foi empenhada em crédito próprio

35473398/0001-68 - LAUISE CRISTINA REIS DE
 RIO DE JANEIRO - SALA A VILA FORMOSA
 7943 - VENCESLAU BRAZ

FINALIDADE
 NHADA VISANDO A AQUISIÇÃO DE MATERIAIS DE CO
 DE CLOREXIDINA, CURATIVO CIRÚRGICO E COLAR C
 S NAS ATIVIDADES DE APH. PROC ORIGEM: 2020E

07 06122003220000001 172256 0174020197 3390
 ARIÁRIO MODAL.LICIT.: DISPENSA DE LICITAÇÃO
 666 INCISO: 02 PROCESSO: 08654
 BENEFICIADO: DF /
 ERIAL : NACIONAL
 RT24/02 LEI8666/93 NUM. ORIG

L : 12.708,80
 ECENTOS E OITO REAIS E OITENTA CENTAVOS***

DO MATERIAL OU SERVIÇO



NOTA DE EMPENHO

PAGINA

SSOA : 21Jul20 NUMERO: 2020NE800049
 SCIE : 01 - ORIGINAL
 TENTE : 167156/00001 - 44 BATALHAO DE INFANTARIA MOTORIZADO
 FONE: 65 3623 4044
 RECO : AV LAVA PES, 177 DUQUE DE CAXIAS
 CUIABIA : 9067 - CUIABIA UF: MT CEP: 78

OR : 35473398/0001-68 - LAUISE CRISTINA REIS DE PAULA
 RECO : RIO DE JANEIRO SALA A VILA FORMOSA
 CUIPIO : 7943 - VENCESLAU BRAZ UF: PR CEP: 8

CAMBIO:
 RVACAO / FINALIDADE
 SIÇÃO DE APARELHOS EQUIP. UTENS. MÉDICOS * ND 449052 SI 08 * COTA

REQ 22 - SSSU * NC 603591 - DGP * PDR 292. PROC ORIGEM: 2020DIO

S : 2 52921 05301003220040001 171497 0151000000 449052 167505 D8S
 : ORDINARIO MODAL.LICIT.: DISPENSA DE LICITACAO
 RO: LEI8666 INCISO: 02 PROCESSO: 64104003814202072
 MUNICIPIO BENEFICIADO: MT /
 EM DO MATERIAL : NACIONAL
 REFERENCIA: ART24/02 LEI8666/93 NUM. ORIG.:

ORIGINAL : 4.175,22
 MIL, CENTO E SETENTA E CINCO REAIS E VINTE E DOIS CENTAVOS****

Licitação: Nº 0173/2020 - Dispensavel, Art. 24, Inciso II, Lei 8.666/93

Processo: Prazo Liquidação: 0

CONTRATO/ANO	SD/ANO	TIPO	SALDO ANTERIOR	VALOR EMPENHO	SALDO DISPONÍVEL
		Ordinário	7.971,43	7.199,99	771,44

HISTÓRICO

AQUISIÇÃO DE PERSIANAS COM INSTALAÇÃO EM LOCAL A SER INDICADO, CONFORME MEMORANDO Nº 40.771/2020 DA COORDENADORIA DE HABITAÇÃO SOCIAL, A NECESSIDADE DE CORTINAS PERSIANAS NAS SALAS DA COORDENADORIA DE HABITAÇÃO SOCIAL, PARA O BOM DESEMPENHO DAS ATIVIDADES NOS SETORES. DISPENSA POR VALOR Nº173/2020

Item	Especificação	Unid	Qtde	Unitário	Total
1	83931 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL MEDINDO 1.55x1.50	UND	2,000	360,0000	720,0000
2	83933 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 2.22x1.50	UND	1,000	570,0000	570,0000
3	83934 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 1.76x1.50	UND	1,000	425,0000	425,0000
4	83935 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 2.50x1.50	UND	2,000	620,0000	1.240,0000
5	83936 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 1.70x0.80	UND	1,000	300,0000	300,0000
6	83937 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 2.25x1.55	UND	2,000	560,0000	1.120,0000
7	83939 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 1.20x1.55	UND	1,000	300,0000	300,0000
8	83940 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 2.50x1.55	UND	1,000	550,0000	550,0000
9	83941 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 1.56x2.55	UND	1,000	474,9900	474,9900
10	83942 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 2.41x1.58	UND	1,000	500,0000	500,0000
11	83943 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 2.00x1.55	UND	1,000	500,0000	500,0000
12	83944 - PERSIANA VERTICAL EM PVC TOM PASTEL 2.06x1.55	UND	1,000	500,0000	500,0000

SETE MIL E CENTO E NOVENTA E NOVE REAIS E NOVENTA E NOVE CENTAVOS

7.199,99

CREDOR : 1697/0001-00 - FERRETTI E CIA LTDA
 ENDEREÇO : MORON 80 APT 302 HUMAITA
 MUNICIPIO : 8541 - BENTO UF: RS CEP: -010
 TAXA CAMBIO:
 OBSERVACAO / FINALIDADE
 IMPORTANCIA EMPENHADA NA AQUISIÇÃO DE 1250 CAIXAS DE LUVA PARA PROCEDIMENTO NA O CIRURGICO, E OBRIGATORIA A INFORMACAO DO NUMERO DESTA EMPENHO NA NOTA FISCAI . COMBATE COVID-19. PROC ORIGEM: 2020DIO0387

CLASS : 2 26378 10122501321C06500 186234 0100000000 339030 153150 V0000G01CON
 TIPO : ORDINARIO MODAL.LICIT.: DISPENSA DE LICITACAO
 AMPARO: LEI8666 INCISO: 02 PROCESSO: 23079005590202019
 UF/MUNICIPIO BENEFICIADO: RJ /
 ORIGEM DO MATERIAL : NACIONAL
 REFERENCIA: ART24/02 LEI8666/93 NUM. ORIG.:

VALOR ORIGINAL : 33.325,00
 TRINTA E TRES MIL, TREZENTOS E VINTE E CINCO REAIS*****

ESPECIFICACAO DO MATERIAL OU SERVICO

ND: 339030 SUBITEM: 36 -MATERIAL HOSPITALAR
 SEQ.: 1 QUANTIDADE: 1.250 VALOR UNITARIO: 26,66
 VALOR DO SEQ. : 33.325,00

1250,00000 Caixa 100,00 UN
 LUVA PARA PROCEDIMENTO NÃO CIRÚRGICO, MATERIAL LÁTEX NATURAL ÍNTEGRO E UNIFORME, TAMANHO MÉDIO, CARACTERÍSTICAS ADICIONAIS LUBRIFICADA COM PÓ BIOABSORVÍVEL, DESCARTÁVEL, APRESENTAÇÃO ATÓXICA, TIPO AMBIDESTRA, TIPO USO DESCARTÁVEL, MODELO FORMATO ANATÓMICO, FINALIDADE RESISTENTE À TRAÇÃO
 MARCA: Descarpac ITEM DO PROCESSO: 00001 ITEM DE MATERIAL: 000269893



NOTA DE EMPENHO

EMISSAO : 26Jun20 NUMERO: 2020NE801834
 ESPECIE : 01 - ORIGINAL
 EMITENTE : 155011/26443 - EBSEH HC-UFTM
 CNPJ : 15126437/0005-77 FONE: 34 3318-5211
 ENDEREÇO : AVENIDA GETULIO GUARITA NR 130
 MUNICIPIO : 5401 - UBERABA

CREDOR : 35473398/0001-68 - LAUISE CRISTINA REIS
 ENDEREÇO : RIO DE JANEIRO SALA A VILA FORMOSA
 MUNICIPIO : 7943 - VENCESLAU BRAZ
 TAXA CAMBIO:

OBSERVACAO / FINALIDADE
 COMPRA DIRETA CONFORME AUTORIZAÇÃO DE FORNECIMENTO N.
 PIRADOR DE REDE DE VÁCUO PARA ATENDER AS NECESSIDADES
 CLÍNICA DO HC/UFTM. 5465/2020-25. CRÉDITO ORÇAMENTARI

CLASS : 2 36901 10302501885850031 172847 6153000300
 TIPO : ORDINARIO MODAL.LICIT.: DISPENSA DE LICITAC
 AMPARO: LEI13979 INCISO: CP PROCESSO: 2
 UF/MUNICIPIO BENEFICIADO: MG /
 ORIGEM DO MATERIAL : NACIONAL
 REFERENCIA: ART04/CP LEI13979/20 NUM. C

VALOR ORIGINAL : 13.888,00
 TREZE MIL, OITOCENTOS E OITENTA E OITO REAIS*****

SPECIFICACAO DO MATERIAL OU SERVICO

D: 369030 SUBITEM: 25 -MATERIAL P/ MANUTENCAO DE B
 EQ.: 1 QUANTIDADE: 100 VALOR UNITAR

Aluno - Rossifram Fernandes
online

cara e vc tem ideia de quanto vc conseguiu aumentar de faturamento
 vendendo ao Governo? 13:58 ✓

Fora as dispensas de licitações que sempre aparece 13:59

em % 14:00 ✓

Você
 cara e vc tem ideia de quanto vc conseguiu aumentar de faturamento vendendo ao
 Governo?
 Cara ainda nao parei pra fazer essa análise. Mas aumentou bem. Pois foi o que
 me motivou a financiar a compra da parte do meu sócio. 14:00

mais ou menos so 14:00 ✓

Os contratos que venho ganhando tá dando pra ir pagando meu financiamento
 de boa. 14:00

cara. que legal 14:01 ✓

na live vamos te conhecer um pouco mais tbm 14:01 ✓

Você
 mais ou menos so
 Acho que tá pra entre 40 e 60 %. Eu quase que abandoei meus o consumidores
 finais. 🙄 14:02

Fiz uma seletiva dos clientes potenciais. Que tenho da area privada para
 continuar atendendo pois presto serviços de assistencia tecnica suporte em
 redes e TI para algumas empresas privadas. 14:03



CREDEOR : 1697-0001-00 - FERRETTI E CIA LTDA
ENDEREÇO : MORON 80 APT 302 HUMAITA
MUNICÍPIO : 9541 - GONCALVES UF: RS CEP: -0
TAXA CAMBIO:
OBSERVACAO / FINALIDADE
SOLEMP 86000-0099/2020 COMANDO DO 6º DISTRICTO NAVAL.
RECURSOS APLICADOS NO SERVIÇO DE ASSISTENCIA INTEGRADA AO PESSOAL DA MARINHA
NORMATIZADOS PELA PORTARIA N°330/MB DE 25SET2009 PROC ORIGEM: 2020D100035

CLASS : 2 52931 05301003220040001 174669 0270702303 339032 786000 B40304202
TIPO : ORDINARIO MODAL.LICIT.: DISPENSA DE LICITACAO
AMPARO: LEI8666 INCISO: 02 PROCESSO: 6348000754202019
UF/MUNICÍPIO BENEFICIADO: MS /
ORIGEM DO MATERIAL :
REFERENCIA: ART24/02 LEI8666/93 NUM. ORIG.:

VALOR ORIGINAL : 2.340,16
DOIS MIL, TREZENTOS E QUARENTA REAIS E DEZESSEIS CENTAVOS*****

ESPECIFICACAO DO MATERIAL OU SERVIÇO

ND: 339032 SUBITEM: 04 -MATERIAL EDUCACIONAL E CULTURA
SEQ.: 1 QUANTIDADE: 142 VALOR UNITARIO: 16,41
VALOR DO SEQ. : 2.340,16

142,00000 Unidade
LIVRO RELIGIÃO E TEOLOGIA
BIBLIA AVE MARIA MÉDIA EDIÇÃO CATEQUETICA POPULAR - Editora Ave Maria - 18cm
13cm.
MARCA: Editora Ave Maria ITEM DO PROCESSO: 00002 ITEM DE MATERIAL: 0001500

Agora que você já conheceu a melhor forma de como adentrar no mercado das vendas ao Governo, vamos pra prática aprender como credenciar sua empresa no SICAF Digital e depois aprender a buscar essas oportunidades de vendas no Comprasnet, o maior portal de compras públicas do Brasil.



PARTE 2

COMO CADASTRAR SUA EMPRESA NO SISTEMA DE COMPRAS DO GOVERNO FEDERAL E PARTICIPAR DE DISPENSAS ELETRÔNICAS

CADASTRO NO GOV.BR

O portal Gov.br foi criado com o objetivo de unificar em um só domínio todas as páginas do Poder Executivo Federal.

Hoje, o portal contém três grupos de conteúdo principais:

- Atividades da Presidência da República
- Notícias relacionadas às atividades do Governo Federal
- Os serviços públicos e a loja de aplicativos dos órgãos da Administração Pública Federal.

Em outras palavras, o Gov.br é um projeto de unificação dos canais digitais do governo federal. Mas ele é, acima de tudo, um projeto sobre como a relação do cidadão com o Estado deve ser: simples e focada nas necessidades do usuário de serviços públicos.

Para que consigamos realizar nosso cadastro no SICAF precisaremos antes criar um conta no Gov.br.

Obs: Você deverá criar esta conta em nome de algum sócio da empresa que será cadastrada.

CRIANDO SUA CONTA

1) Acesse <https://contas.aceso.gov.br/> e crie seu Gov.br caso ainda não tenha. Para isso basta digitar seu CPF e seguir os passos que serão mostrados na tela.

Obs.: Guarde bem sua senha, pois precisará dela sempre que for acessar o SICAF.

2) Criada sua conta no Gov.br vamos para o próximo passo.

3) Vá até a loja de aplicativos de seu celular, procure pelo App “Gov.br” e faça o download do mesmo.

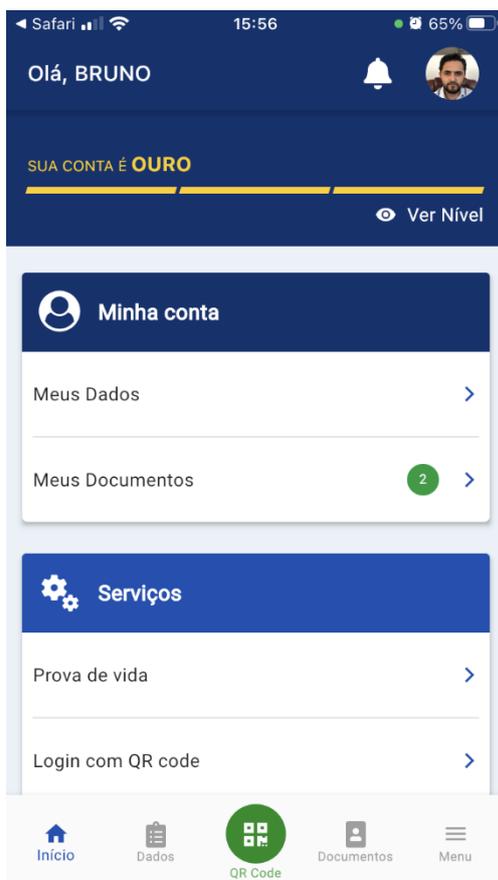


4) Feito isso abra o app em seu celular e clique em “Entrar com gov.br”. Preencha seu CPF e entre com a senha cadastrada anteriormente.

5) Depois de feito o login você precisará fazer a validação fácil. Pra isso basta seguir os passos solicitados no app.



6) Se você chegou na tela abaixo é porque deu certo!



CADASTRO NO SICAF

Sistema Unificado de Cadastramento de Fornecedores

Uma vez reunida toda a documentação necessária, é hora de cadastrar sua empresa no SICAF. Para conseguir fornecer ao Governo, o cadastramento no sistema se torna obrigatório.

O SICAF é o sistema através do qual os fornecedores devem se cadastrar de forma **gratuita** para fornecer seus produtos/ serviços para os Órgãos da Administração Pública Federal Direta, Autarquias e Fundações tais como Governo Federal, Ministérios, Forças Armadas, Instituições Federais de Ensino, Tribunais, Polícia Federal, Hospitais Federais, DNIT, INFRAERO, etc.

O cadastro agiliza em muito a vida do licitante, uma vez que a habilitação no sistema substitui a apresentação de todas as documentações e certidões necessárias à comprovação da Regularidade Jurídica, Fiscal, Trabalhista, e Qualificação Econômico- Financeira na maioria dos processos de licitação.

Para efetuar o cadastro faça o seguinte:

- 1) Após concluído seu registro no Gov.br acesse <http://bit.ly/2xq1Dh5>
- 2) Selecione a aba “FORNECEDOR BRASILEIRO” e clique no botão



3) Faça o login no sistema utilizando sua conta do Gov.br criada anteriormente

4) Já dentro do sistema SICAF, acesse no menu a opção **Cadastro > Nível I - Credenciamento**. Selecione a opção **Pessoa Jurídica**, entre com seu CNPJ e clique em **Pesquisar**.



5) Pronto! Agora seu cadastro no SICAF já está feito e sua empresa pronta para começar a licitar.

6) Você pode preencher todos os outros níveis do SICAF clicando novamente no menu de cadastro, mas eles não são obrigatórios.



SISTEMA COMPRASNET - SIASG

Compras Governamentais

O SIASG é o sistema onde são realizadas as operações das **compras governamentais** dos órgãos integrantes do SISG. O Sistema inclui:

- Divulgação e a realização das licitações/ cotações eletrônicas;
- Emissão de notas de empenho;
- Registro dos contratos administrativos;
- Catalogação de materiais e serviços;
- Cadastro de fornecedores.



Obs: Lembrando que nosso intuito aqui é apenas ensiná-lo (a) a acessar a plataforma de compras. O tutorial completo sobre o site do Compras Governamentais e suas ferramentas você encontrará em nossos [cursos](#) digitais.

1) Então vamos lá. Para acessar o sistema de compras acesse o seguinte link: <https://www.gov.br/compras/pt-br/>

2) Clique no botão “Acesso ao sistema”, próximo ao no canto superior direito.



3) Clique em Fornecedor Brasileiro > Entrar com Gov.br e entre com seu login e senha do Gov.br.

4) Selecione sua empresa e clique em “Confirmar”.

Já no sistema, repare que você poderá consultar todas as Licitações publicadas naquele determinado dia, conforme figura abaixo. No caso do exemplo, apenas no dia da consulta, foram publicadas 309 novas Licitações somente no Portal do Compras Governamentais. Essa é a quantidade total de novas oportunidades de venda. Não necessariamente todas serão de seu interesse.

Portal de Compras do Governo Federal
Comprasnet
MINISTÉRIO DO PLANEJAMENTO, DESENVOLVIMENTO E GESTÃO

Serviços do Fornecedor | Sair

▶ **PLACAR DE LICITAÇÕES**

Última Atualização 23/10/2017 309 Novas Licitações

▶ **AVISOS COMPRASNET** [ver todos avisos](#)

- **R - 11/12/2014**
Informamos que os Pregões Eletrônicos com a data de abertura prevista para hoje serão automaticamente reagendados para 12/12/2014 nos mesmos horários inicialmente previstos ...
- **INSTABILIDADE DO SISTEMA COMPRASNET - 11/12/2014**
Instabilidade de Pregão Eletrônica e Cotação Eletrônica. ...

5) Em **Serviços do Fornecedor**, acesse **Dados Cadastrais Comprasnet > Controle de usuários e opção por serviços**.

6) Clique em “Administrador” e habilite todas as opções.

Portal de Compras do Governo Federal
Comprasnet
MINISTÉRIO DO PLANEJAMENTO, DESENVOLVIMENTO E GESTÃO

Serviços do Fornecedor | Sair

MINISTÉRIO DO P
Brasília, 23 de O
27.018 [REDACTED] 36 - MAGNA ASSESSORIA E CONS
SIASG - Ambiente

CONTROLE DE USUÁRIOS

Incluir / Alterar Serviços para: BRUNO [REDACTED] GARCIA

Serviços disponíveis: Marcar/Desmarcar todos os Serviços

<input checked="" type="checkbox"/> Cotação Eletrônica ●	<input checked="" type="checkbox"/> Pregão Eletrônico ●	<input checked="" type="checkbox"/> RDC Eletrônico ●
<input checked="" type="checkbox"/> Aviso de Licitações por e-mail	<input checked="" type="checkbox"/> Download de Editais	



7) Clique em **Confirmar** e após em **Sair**.

8) Você perceberá que o sistema irá sair e entrar novamente de forma automática. Se isso não ocorrer, efetue novamente seu login.

9) Ao entrar no sistema novamente, perceba que agora aparecerão mais opções no botão de **Serviços do Fornecedor**. A seguir falaremos resumidamente sobre cada um deles.

a. **Dados Cadastrais** – Conforme visto anteriormente, este serviço tem como objetivo atualização de seus dados cadastrais no sistema.

b. **Avisos de Licitações por e-mail** – Te possibilita configurar o sistema para que seja enviado automaticamente para seu e-mail avisos de licitação de acordo com o ramo de negócios de seu interesse. Acessando o botão aparecerão duas opções: **Linha de Fornecimento e Regiões para Notificação**.

1- **Linha de Fornecimento** – Essa função lhe permite selecionar as linhas de fornecimento para receber avisos das licitações correspondentes por e-mail. Clique no nome do grupo de materiais ou de serviço para selecionar as linhas de fornecimento do seu interesse. Os grupos destacados indicam que você selecionou alguma linha desse grupo.

2- **Regiões para Notificação** - Esta função lhe permite cadastrar a região geográfica de seu interesse para recebimento de Avisos de Licitação por e-mail.

c. **Serviços de download de editais** – Aqui você conseguirá baixar os editais selecionados através dos Avisos de Licitações.

d. **Licitação e Dispensa (novo)** – Este é o botão que você usará para cadastrar suas propostas, consultá-las, efetuar os lances do pregão, acompanhar as fases da licitação, registrar e acompanhar as decisões de recursos administrativos, visualizar impugnações, esclarecimentos e avisos a respeito de uma licitação e registrar intenção de fazer parte de um cadastro reserva de um certame.



e. **Acesso ao SICAF** – Aqui é apenas um atalho para você acessar o sistema do SICAF já explicado anteriormente.

COMO ENCONTRAR DISPENSAS ELETRÔNICAS

Após ter feito o login no sistema do Comprasnet – SIASG, passe o mouse no menu de Serviços do Fornecedor e vá na opção de Licitação e Dispensa (novo).



Nesta página você encontrará todas as dispensas eletrônicas em andamento de diversos órgãos públicos espalhados em todo o Brasil. Para ver a lista basta clicar em “Todas as compras”.

No filtro que aparecerá, preencha “Dispensa” no campo Modalidade e clique em Pesquisar.

A imagem mostra o formulário "Parâmetros de pesquisa" com os seguintes campos e opções:

- Situação:** Em andamento, Finalizadas
- Etapa:** Abertas para participação, Em disputa, Em seleção de fornecedores
- Preferenciais ME/EPP
- Modalidade:** Dropdown menu com "Dispensa" selecionado.
- Unidade compradora:** Campo de texto vazio.
- Número da compra:** Campo de texto com o exemplo "Ex. 102021".
- Pesquisar:** Botão azul.



DISPENSA ELETRÔNICA N° 90001/2024 ME/EPP 160195 - COMANDO DO EXERCITO	Etapa: Proposta Até: 15/04/2024 09:14	 
DISPENSA ELETRÔNICA N° 90001/2024 ME/EPP 160211 - COMANDO DO EXERCITO	Etapa: Proposta Até: 12/04/2024 07:59	 
DISPENSA ELETRÔNICA N° 90001/2024 ME/EPP 160225 - COMANDO DO EXERCITO	Etapa: Proposta Até: 15/04/2024 07:59	 
DISPENSA ELETRÔNICA N° 90001/2024 ME/EPP 160350 - COMANDO DO EXERCITO	Etapa: Proposta Até: 15/04/2024 07:59	 

Vamos supor que nos interessou a dispensa eletrônica nº 90001/2024 do Comando do Exército e gostaríamos de obter mais detalhes sobre a mesma. Basta pra isso clicar no botão “Acompanhar compra”.



Feito isso aparecerá uma tela com todas as informações da dispensa.

Cadastrar propostas

Dispensa Eletrônica N° 90001/2024 (Lei 14.133/2021) Online

UASG 160211 - 20 BATALHAO DE INFANTARIA BLINDADO

Objeto: Aquisição de Trena Eletrônica digital a laser, alcance mínimo de 30cm a 150m, visor tipo cristal liquido com iluminação, pilha AA/precisão mini.

Data limite de entrega de propostas: 12/04/2024 07:59

É necessário o aceite do termo e a seleção da declaração de ME/EPP para iniciar o cadastramento das propostas.

Termo de Aceitação. Declaro que cumpro e estou ciente de todas as declarações contidas no termo de aceitação.

Sim Não Declaro, sob as penas da Lei, que não ultrapasei o limite de faturamento e cumprio os requisitos estabelecidos no Art. 3º da Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006, sendo apto a usufruir do tratamento favorecido estabelecido nos artigos 42 ao 49 da referida Lei Complementar, caso ele seja aplicado nessa contratação, observado o art. 4º da Lei nº 14.133/2021.

Itens

1 TRENA ELETRÔNICA	Quantidade solicitada: 1 Unidade fornecimento: Unidade	Valor estimado (unitário): R\$ 2.100.0000 Proposta não cadastrada
--------------------	---	--

O que mais vai lhe interessar é o Objeto a ser adquirido, suas características técnicas e quantidades, data/ horário da dispensa e prazos de entrega.

Vamos comentar um pouco sobre cada um dos campos aqui presentes.

UASG: Aqui aparecerá um número, que é como se fosse o “RG” do órgão público, cada um possui um número diferente. Aparecerá também o nome do órgão solicitante (160211).



Número: Aqui vem o número da dispensa eletrônica, sem muito segredo (90001/2024).

Objeto: O que está sendo solicitado pelo órgão público, poderá ser material ou serviço.

Data limite de entrega de propostas: É a data limite que você tem pra cotar o produto/ serviço e cadastrar sua proposta no sistema.

Para todos os detalhes deste processo de compra você deverá consultar o edital clicando no botão conforme imagem abaixo:

Dispensa Eletrônica N° 90001/2024 [\(Lei 14.133/2021\)](#)
UASG 160211 - 20 BATALHAO DE INFANTARIA BLINDADO ⓘ
Objeto: Aquisição de Trena Eletrônica digital a laser, alcance mínimo de 30cm a 150m, visor tipo cristal líquido com iluminação, pilha AA/precisão mini... ⓘ
Data limite de entrega de propostas: 12/04/2024 07:59



COMO CADASTRAR SUAS PROPOSTAS

Para você cadastrar sua proposta, basta ler o Termo de Aceitação e “ticar” a caixinha que tem ao lado. Depois disso, caso você seja MEI, ME ou EPP clique em SIM, logo abaixo.

ⓘ É necessário o aceite do termo e a seleção da declaração de ME/EPP para iniciar o cadastramento das propostas.

Termo de Aceitação. Declaro que cumpro e estou ciente de todas as declarações contidas no termo de aceitação.

Sim Não Declaro, sob as penas da Lei, que não ultrapassei o limite de faturamento e cumpro os requisitos estabelecidos no Art. 3º da Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006, sendo apto a usufruir do tratamento favorecido estabelecido nos artigos 42 ao 49 da referida Lei Complementar.

Feito isso você verá que abrirá uma caixa para você cadastrar sua proposta, com campos bem intuitivos.



1 TRENA ELETRÔNICA	Quantidade solicitada 1 Unidade fornecimento Unidade	Valor estimado (unitário) R\$ 2.100.0000 Proposta não cadastrada
Descrição detalhada Trena Eletrônica Tipo: Digital , Método De Medição: A Laser , Alcance: 150 M, Tipo Visor: Cristal Líquido , Quantidade Dígitos: 6 , Características Adicionais: Medições Lineares, Quadradas E Volume/ Teclas De		
Quantidade ofertada 1	Valor unitário (R\$) <input type="text"/>	Valor total R\$ 0,0000
Marca/Fabricante <input type="text" value="digite a marca e o fabricante"/>	Modelo/Versão <input type="text" value="digite o modelo/versão"/>	
Descrição detalhada <input type="text"/>		

Tendo preenchido os campos, conforme solicitado, clique em “Salvar”. Agora é só esperar chegar a data da dispensa.

COMO PARTICIPAR DAS DISPENSAS ELETRÔNICAS

No dia e na hora da dispensa eletrônica, basta você acessar o menu **Serviços do Fornecedor > Licitação e Dispensa (novo) > Minhas participações** para participar efetivamente da disputa.

Compras eletrônicas 

Minhas participações Todas as compras

Exibindo 1 registros) Propostas

DISPENSAS ELETRÔNICA N° 90001/2024 ME/EPP 160211 - COMANDO DO EXERCITO	Etapa: Proposta Até: 12/04/2024 07:59	 <input type="text" value=""/>
---	--	---

Selecione a dispensa que deseja participar e clique no botão “Participar/ Acompanhar compra”

Na tela seguinte, aparecerão os dados da dispensa de licitação e um campo onde você poderá ofertar o seu lance.



Aguardando disputa **Em disputa (1)** Encerrados

[Retirar encerrados](#) Todos os Itens ▼

1 APARELHO AR CONDICIONADO
[< apelido >](#)
Fase de lances aberta

Melhor valor (unitário) R\$ 2.750.0000
 Meu valor (unitário) R\$ 3.000.0000
 [Enviar lance](#)
Intervalo mínimo entre lances: R\$ 5,00

Descrição detalhada
 Aparelho Ar Condicionado Capacidade Refrigeração: 9.000 BTU. Modelo: Portátil, Características Adicionais 1. Com Controle Remoto. Tensão: 110

Quantidade solicitada 1	Unidade fornecimento Unidade	Critério de julgamento Menor Preço
Valor estimado (unitário) R\$ 2.790.3200	Valor estimado (total) R\$ 2.790.3200	Intervalo mínimo entre Lances R\$ 5,00

A partir de agora é só você ofertar o seu lance para o produto/ serviço objeto desta dispensa e torcer para ser o menor entre seus concorrentes.

Lembrando que você tem um período para ofertar seu lance e após o término do mesmo essa dispensa será encerrada. Quando isso acontecer, quem tiver ofertado o menor lance ganha.

Cadastrar propostas

Dispensa Eletrônica N° 90001/2024 [\(Lei 14.133/2021\)](#)

UASG 160211 - 20 BATALHAO DE INFANTARIA BLINDADO [?](#)

Objeto: Aquisição de Trena Eletrônica digital a laser, alcance mínimo de 30cm a 150m, visor tipo cristal líquido com iluminação, pilha AA/precisão mini.

Data limite de entrega de propostas: 12/04/2024 07:59



CONCLUSÃO

Vender ao Governo é uma forma de você conseguir **umentar seu faturamento e expandir seus negócios** ou até mesmo criar uma renda. Sabemos que se trata de um mundo amplo, cheio de novidades e com legislações que devem ser do conhecimento do empresário, porém, em nossa opinião, vale muito a pena participar desse mercado justamente por ser um setor onde poucas empresas atuam tendo em vista a falta de conhecimento técnico e por este motivo a concorrência é consideravelmente menor.

De acordo com dados empíricos e muito tempo de vivência neste segmento, chegamos à conclusão de que muitos empresários até tentam alavancar seus faturamentos vendendo ao Governo, porém participam das disputas sem base nenhuma, sem utilizar metodologia alguma, sem acompanhamento de alguém especializado. Não é vendo alguns vídeos no Youtube que você aprenderá como ganhar dinheiro “de verdade” vendendo ao Governo.

Muitas dessas empresas infelizmente acreditam que somente isso basta e já começam fazendo a coisa de forma errada. Muitos querem ir “mais rápido” e começam suas participações de qualquer jeito, sem quase nenhum conhecimento do negócio, querem logo entrar em campo.

Mas se você não seguir a sequência correta, não fizer os passos que precisam ser feitos antes de iniciar suas participações, eventualmente poderá até ter um certo grau de “sucesso”, porém é como construir um castelo de cartas, onde um mínimo descuido e tudo virá abaixo. E por que isso? Porque eles não constroem seus alicerces de forma correta, o fazem com conhecimento superficial, mínimo. E acredite, às vezes o tombo é bem grande!

E agora que você já entendeu um pouco mais sobre o mercado de vendas ao Governo, existe a chance de você aprender de forma mais intensa e aprofundada sobre o tema em nosso curso completo.

Ao longo de nossos 15 anos atuando no mercado das compras públicas, muito acertamos e erramos em nossas participações. Muito



testamos, vencemos e perdemos até chegar numa metodologia de trabalho que julgamos a mais adequada pra assinar bons contratos com o Governo. A este conjunto de procedimentos demos o nome de **metodologia do caçador**, que consiste em você buscar essas oportunidades de vendas em diversos portais de compras, e não só no Comprasnet, evitando assim portais onde a maioria de seus concorrentes já estão. Assim como um caçador você buscará suas oportunidades em lugares estratégicos e com certeza receberá suas melhores recompensas, seguindo uma sequência correta.

A metodologia do caçador se executada de forma lógica e consistente lhe ensinará como fazer **bons negócios aumentando seu faturamento vendendo ao Governo**. Através de um passo a passo claro e simples você aprenderá como criar uma rotina de vendas ao Governo, que te possibilitará vender toda semana, quiçá todos os dias úteis.

E não é só aumentar suas vendas, iremos lhe ensinar a vender de forma contínua e fazendo o seu negócio crescer ao longo do tempo mesmo que você comece uma empresa do zero.

A **Academia de Vendas Públicas** é um treinamento 100% online, você poderá assistir às aulas de onde e quando quiser. Os primeiros módulos já estão liberados pra você começar sua preparação assim que se inscrever e a cada semana serão liberadas novas aulas com intervalo de alguns dias pra você executar as tarefas que nós te passarmos. Então você poderá estudar no seu ritmo, na sua agenda, sem hora marcada, de acordo com as suas possibilidades e os seus horários.

Em nosso programa você terá acesso não só ao nosso método, mas a todo o nosso conhecimento, tudo explicado de uma maneira fácil de entender e nos mínimos detalhes. As aulas são ministradas utilizando uma didática de fácil entendimento (linguagem voltada para quem não é advogado), de modo que qualquer pessoa, independentemente de seu nível de conhecimento sobre o mercado, entenda e consiga colocar o método em prática.



Pra quem é o treinamento?

Este curso é pra você que já possui um negócio próprio e gostaria de aprender um método de vendas recorrentes, que traga uma certa estabilidade para o seu negócio. É pra você que busca expandir suas vendas aumentando assim seu faturamento a médio e longo prazo. Também é pra você que ainda nem tem uma empresa, mas sempre sentiu o desejo de empreender e deixar de trabalhar pros outros, pois ensinaremos como você montar seu negócio próprio.

Pra quem NÃO é o treinamento?

Este curso não é pra você que acredita em fórmula mágica ou dinheiro rápido na internet. Não é pra você que acredita em vendas automáticas, que cairá dinheiro do céu sem fazer nada.

A boa notícia é que se você chegou até aqui é porque realmente é uma pessoa super **comprometida com seu sucesso** e nós aqui da Magna Licitações valorizamos esse tipo de pessoa. Por isso queremos lhe oferecer uma pequena ajuda para te motivar a entrar pra Academia de Vendas Públicas e começar a ganhar dinheiro vendendo ao Governo.

Se você quiser se inscrever no curso onde aprenderá o passo a passo sobre como ganhar dinheiro através das dispensas de licitações e como fazer dela um negócio em sua empresa utilize o cupom **#PISCININHA** no momento de sua matrícula, dessa forma você receberá um desconto de 10% em sua inscrição.

No curso você não aprenderá somente sobre dispensa eletrônica em si, mas também como definir um segmento de atuação, qual produto/serviço vender, os segredos das compras governamentais, os macetes, técnicas avançadas, estratégias a serem utilizadas e quando, relacionamento com os clientes, como desclassificar seus concorrentes, como conseguir fornecedores, logística, expansão de mercado para outros portais de compras, como abrir seu MEI, noções básicas de empreendedorismo, além é claro do método do caçador em detalhes. Enfim, uma verdadeira imersão no mundo das compras públicas para que você tenha sucesso vendendo ao Governo.



Além de ter acesso a tudo isso que já mencionamos acima, você ainda economizará tempo deixando de buscar informação gratuita de qualidade na internet, pois agora você terá acesso à um **passo a passo** do zero ao avançado, tudo mastigado.

Você evitará prejuízos financeiros tentando participar sozinho de um processo de vendas ao Governo, sem conhecimento e ajuda nenhuma. Você economiza tudo isso se começar a estudar do jeito certo antes de entrar em campo. Porque nosso método foi pensado e desenhado pra te ajudar a vender quase todo dia.

E eu preciso lhe informar que a cada dia que passa, cada dia que você pensa se realmente vale a pena, você está perdendo ótimas oportunidades de negócios com o Governo. Você já viu neste livro que o Governo está comprando todo dia e que apenas 2% das empresas do Brasil vendem pra ele. E isso não é papo de vendedor não, estamos apenas lhe alertando.

Então se você está realmente comprometido (a) com seu sucesso e quer aumentar consideravelmente as chances de você aprender como vender quase todos os dias e por muito tempo, nós teremos o maior prazer de te aceitar na Academia de Vendas Públicas.

Para conhecer mais sobre nosso treinamento e garantir sua vaga no curso basta clicar no botão abaixo ou acessar nosso site:

**QUERO APRENDER A GANHAR
DINHEIRO NAS PISCININHAS**

Agora é contigo. Se você não aproveitar esta oportunidade hoje, as chances são de que você terá muitas dificuldades em participar dos processos de dispensa de licitação sozinho (a), não conseguirá vencer nada ou vencerá muito pouco, pois não conhece estratégias vencedoras. É participar e torcer pra ganhar alguma coisa. Pode ser que você demore muito pra ter algum resultado, isso se você não cometer algum erro nesse percurso que te leve à prejuízos enormes. Vender ao Governo é um excelente negócio, mas você precisa saber o que está fazendo. Qualquer clique errado no botão de lances e pronto, você terá muita dor de cabeça.



Nesse momento tudo o que pudemos fazer pra te ensinar como ganhar dinheiro com vendas ao Governo nós fizemos. E se você deseja realmente alavancar seu faturamento de vez através das compras governamentais inscreva-se agora na Academia de Vendas Públicas, não perca mais tempo. Basta clicar no botão acima que você será direcionado pra nossa página contendo todas as informações do curso e também as instruções de como você realizar sua matrícula.

Esperamos ter despertado em você a vontade de iniciar suas vendas ao Governo e sabemos que muitas dúvidas surgirão com esse início, o que é completamente normal. Por isso o curso talvez seja uma opção, pois lá você aprenderá tudo o que precisa saber em detalhes da forma mais rápida e efetiva possível.

Lembre-se que este e-book é apenas um resumo desse mercado maravilhoso e todo o conteúdo abordado aqui é só a ponta do iceberg. Para realmente conseguir **resultados expressivos** você deverá masterizar seu conhecimento sobre o mercado das dispensas de licitações.

Rotineiramente produzimos conteúdo a respeito de licitações em nossas redes sociais: [Instagram](#), [Youtube](#), [Telegram](#) e [Facebook](#). Acompanhe-nos para ficar sempre atualizado e não perder nada.

Um abraço e nos vemos em breve =D

