

## **CURSO MESTRES DA LICITAÇÃO – NOVA LEI DE LICITAÇÕES**

### **MÓDULO 1 – SEU MAPA PARA O SUCESSO NAS LICITAÇÕES**

- Seja bem-vindo ao ML
- Estrutura do ML
- A aula mais importante do Mestres da Licitação
- Princípios que te levam ao R\$ 100 mil em 30 dias
- Os 4 pilares das Vendas ao Governo
- Os 3 caminhos para seguir nas licitações
- Obstáculos
- Considerações iniciais

### **MÓDULO 2 – MEU PRIMEIRO NEGÓCIO: ABRINDO SEU MEI COM SEGURANÇA**

- Perfil das empresas que vendem ao Governo
- Básico de Empreendedorismo
- Natureza jurídica, porte e tributação
- Qual segmento de atuação escolher?
- Contabilidade para pequenos negócios
- O que é e como abrir seu MEI

### **MÓDULO 3 – SUA EMPRESA PREPARADA PARA VENDER AO GOVERNO**

- Documentação necessária pra vender ao Governo
- Como credenciar sua empresa no SICAF
- Como obter a documentação na prática
- Cadastro de Pessoa Física no SICAF
- Configurando avisos de licitações no e-mail
- Como encontrar oportunidades de vendas

### **MÓDULO 4 – ARTE DA NEGOCIAÇÃO: CAPTAÇÃO DE FORNECEDORES**

- Como prospectar fornecedores para licitações
- Como fazer estudos de mercado
- Como funciona a triangulação nas compras públicas
- Negociação com fornecedores na prática

### **MÓDULO 5 – ARTE DE VENDER BEM: PRECIFICAÇÃO, DEFINIÇÃO DE METAS E CAPITAL DE GIRO**

- Custos e despesas

- Ponto de equilíbrio e precificação
- Como precificar seus produtos
- Precificação na prática
- Métodos de alavancagem
- Como conseguir capital pra vender mais

## **MÓDULO 6 – VANTAGENS LEGAIS: COMO USAR A LEI A SEU FAVOR**

- Princípios da Nova Lei de Licitações
- Modalidades de licitação e instrumentos auxiliares
- Contratação direta na Nova Lei de Licitações
- Critérios de julgamento
- Limites e publicidades das licitações
- Fases da licitação e margem de preferência
- Modos de disputa e julgamento das propostas
- Sistema de Registro de Preços
- Serviços de engenharia
- Direito de Preferência - empate ficto, participação reservada e exclusiva ME/EPP
- Licitação deserta x fracassada x abandonada
- Restos a pagar e estágios da despesa

## **MÓDULO 7 - VENDA RÁPIDA: DOMINANDO A DISPENSA DE LICITAÇÃO**

- Busca de oportunidades e leitura dos avisos de contratação
- Cadastro de propostas
- Fase de lances da dispensa
- Como montar proposta de preços em dispensas
- Como montar e anexar documentação
- Consultando relatórios de dispensa
- Consulta de licitações e dispensas
- Seus direitos e contato com a Adm Pública

## **MÓDULO 8 – PREGÃO ELETRÔNICO DESCOMPLICADO: SEU GUIA PRÁTICO**

- Técnica para leitura de edital
- Termo de Referência
- Declarações
- Como fazer pedido de esclarecimentos e impugnação de edital
- Licitações de prestação de serviços
- Cadastro de propostas em pregões por itens e grupos/ lotes
- Fase de Lances - Modo de disputa aberto
- Fase de Lances - Modo de disputa aberto e fechado
- Fase de Lances de pregões em grupos

- Pedido de desclassificação
- Cota principal e reservada
- Como montar proposta de preços
- Enviando proposta ajustada e documentação no sistema
- Como montar planilha de custos e composição de preços
- Análise de balanço patrimonial
- Análise de documentos dos concorrentes
- Fase recursal
- Assinatura, remessa da documentação e suspensão da sessão pública
- Como fazer um atestado de capacidade técnica
- Desvendando a nota de empenho
- O que fazer após vencer uma licitação?
- Como emitir Notas Fiscais na prática
- Troca de marca em licitações
- Sanções administrativas

## **MÓDULO 9 – LICITAÇÃO PRESENCIAL SEM SEGREDOS: O GUIA DEFINITIVO**

- Credenciamento em pregão presencial
- Proposta e fase de lances do pregão presencial
- Dicas para pregões presenciais
- Como montar a documentação
- Proposta e fase de lances de pregão presencial

## **MÓDULO 10 – VANTAGEM ESTRATÉGICA: ANÁLISE DE ÓRGÃOS PÚBLICOS**

- Consulta de licitações e dispensas homologadas
- Como consultar se um órgão federal é bom pagador
- Como saber se o Estado é bom pagador?
- Como saber se uma prefeitura paga em dia?
- Como consultar o registro INMETRO de um determinado produto
- Como emitir CTF/APP IBAMA do fabricante
- Consultas ANVISA
- Análise do quanto foi empenhado em licitações passadas

## **MÓDULO 11 – ESCALANDO SUAS VENDAS SEM COMPLICAÇÃO**

- Definição de metas
- Introdução ao Licitações-e
- Credenciamento no Licitações-e
- Encontrando e baixando editais no Licitações-e
- Cadastro de propostas no Licitações-e
- Abertura das propostas no Licitações-e
- Fase de lances no Licitações-e

- Fase de lances – Aberto e fechado
- Detalhamento das propostas
- Fase de aceitação no Licitações-e
- Fase de habilitação no Licitações-e
- Fase Recursal no Licitações-e
- Como consultar uma ata de licitação no Licitações-e
- Licitação deserta x fracassada x abandonada no Licitações-e
- Consulta livre de pregões em andamento no Licitações-e
- Participando de um pregão do início ao fim no Portal de Compras Públicas

## **MÓDULO 12 – SEGREDOS DOS MESTRES: DICAS AVANÇADAS DO CAMPO DE BATALHA**

- Dicas Avançadas
- Logística nas compras públicas
- Como utilizar o AntecipaGov
- Gerenciamento de capital nas licitações
- Esferas federativas
- Utilização de robôs nas compras públicas
- Avaliação de Riscos em Licitações
- Licitante mergulhador e coelho
- Estão te induzindo ao erro
- Cartório Digital
- Como assinar documentos digitalmente